

FERRETERÍAS · CORRALONES · PINTURERÍAS · MULTISUCURSAL

Tus sucursales, tus depósitos y tu mostrador en un solo sistema.

Vendi es el sistema de gestión y venta pensado para la ferretería que ya no es un local: es **una empresa con varias bocas, varios depósitos y un equipo grande**. Cada sucursal opera sola. Vos ves todo junto.

∞

Productos en el
catálogo, sin límite

1

Catálogo único, stock
y precio por sucursal

28

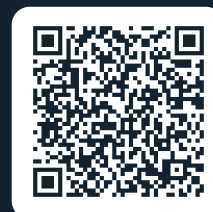
Permisos finos para
armar el rol de cada
empleado

A/B/C

Facturación ARCA
(AFIP) y notas de
crédito

Hecho para cómo vende una ferretería de verdad

Bulón suelto, caja cerrada o cable por metro. Precio de mostrador, precio de lista y precio de la constructora. Presupuesto de obra que se convierte en venta. Mercadería que hoy está en Sucursal Centro y el cliente la quiere en Ruta 9. **Todo eso ya está adentro.**



01 Cada sucursal maneja lo suyo. Vos ves todo.

Un catálogo compartido, stock propio por sucursal y vista global cuando la necesitás.

MULTISUCURSAL

LO QUE PASA HOY EN UNA FERRETERÍA CON 5 BOCAS

LO QUE HACE VENDI

"¿Tenés 40 bolsas de cemento?" — nadie sabe qué hay en la otra sucursal.

Stock en vivo por sucursal desde cualquier mostrador, y transferencia interna numerada para mover la mercadería.

Cada sucursal con su propia planilla de precios y su propio Excel de stock.

Un solo catálogo. Cada sucursal **puede sobrecribir precio** si lo necesita; si no, hereda el central.

El empleado del mostrador ve el costo, los márgenes y las ventas de todas las bocas.

Rol de vendedor con 28 permisos configurables: ver costo, aplicar descuento, ajustar stock, ver otras sucursales.

El faltante aparece cuando el cliente ya se fue con las manos vacías.

Stock mínimo por sucursal, alertas y pedidos de compra sugeridos por rotación real.

El inventario anual para el contador es un fin de semana perdido.

Auditoría de stock por sucursal: contás con el celular y ves la diferencia **en plata**, no en unidades.



Sucursal = unidad independiente

Cada boca tiene lo suyo, sin pisarse con las demás.

- ✓ **Su depósito y su stock**, con mínimo propio por producto
- ✓ **Sus cajas:** apertura, arqueo y cierre por sucursal
- ✓ **Sus usuarios** asignados, con acceso solo a lo suyo
- ✓ **Su precio**, si difiere del central (contado, tarjeta y mayorista)
- ✓ **Su punto de venta fiscal**, y hasta su propio CUIT
A PEDIDO
- ✓ **Su dirección en el mapa** y su catálogo público propio
- ✓ **Sus metas** de venta y su propio rendimiento medido aparte



Transferencias entre sucursales

La mercadería no "desaparece" mientras viaja: queda en tránsito y con responsable.

- ✓ Comprobante **numerado (TR-000001)** por comercio
- ✓ Circuito completo: **borrador** → **despachada** → **recibida**
- ✓ Queda registrado **quién armó, quién despachó y quién recibió**
- ✓ Si al recibir faltan unidades, se resuelve la **diferencia** antes de impactar el stock
- ✓ Permiso propio: solo quien vos habilites puede mover mercadería
- ✓ Todo el movimiento queda en la **auditoría**, con fecha y responsable



Dónde está cada cosa

Ubicación en el depósito por producto y por sucursal (pasillo, estantería, altura). El repositor nuevo encuentra el buje sin preguntarle a nadie.



Búsqueda por cualquier código

Tu código interno, el código del proveedor, el código de barras y el PLU. El cliente te dice el número que sea y el producto aparece.



Vista global del negocio

Ventas, márgenes y rendimiento consolidados o filtrados por sucursal, por vendedor y por período. Sin consolidar planillas a mano.

02 El mostrador: vender rápido y cobrar bien.

Del presupuesto de obra al comprobante fiscal, sin recargar nada dos veces.

VENTA Y FACTURACIÓN

01

Presupuesto

Numerado, con razón social y CUIT del cliente, y con su lista de precios.

02

Se convierte en venta

Aprobado el trabajo, pasa al punto de venta con todos sus ítems.

03

Cobro

Efectivo, tarjeta, transferencia o los medios que vos cargues, con recargo o descuento.

04

Comprobante

Factura A, B o C con ARCA, o ticket interno. Impreso o por WhatsApp.

05

Entrega

Remito para la obra y descuento automático del stock de esa sucursal.



Vendé como vende una ferretería

- ✓ **Por unidad o por bulto:** el bulón suelto y la caja de 100 conviven como productos distintos, y la caja descuenta las unidades que la componen
- ✓ **Cantidades fraccionadas** con tres decimales: metros de cable, kilos de clavos, litros de pintura
- ✓ **Precio contado y precio tarjeta** por producto, más precio mayorista



Listas de precios y clientes

- ✓ **Listas ilimitadas:** minorista, mayorista y las que armes (Constructora, Gremio, Municipio)
- ✓ Cada cliente tiene **su lista asignada** y el mostrador la aplica solo
- ✓ **Categorías de cliente con % de descuento** sobre toda la lista, incluso por día y franja horaria
- ✓ Podés **excluir productos o rubros** del descuento (lo que no aguanta margen)
- ✓ **Grupos de precio** para actualizar cientos de productos de una



Caja y control

Varias cajas por sucursal, compartidas o una por vendedor. Apertura, egresos, arqueo y cierre con la diferencia a la vista. Corregir una caja cerrada pide su propio permiso.



Facturación ARCA

Facturas A, B y C con CAE y QR, notas de crédito, recibos y comprobantes internos numerados. Punto de venta por sucursal, y multi-CUIT si lo necesitás.



Impresión térmica

Tickets térmicos con tu logo y QR, y envío del ticket por WhatsApp. Soporte de **58 mm** e impresión directa a la comandera

EN DESARROLLO



Medios de pago propios

Cargás los que usás de verdad — efectivo, débito, cada tarjeta, transferencia— con su comisión y su recargo. El cierre de caja te los muestra separados.



Remitos de entrega

Para la mercadería que sale a la obra sin factura todavía: remito numerado con sus ítems y el destinatario, y el movimiento de stock asociado.



Devoluciones

El cliente devuelve la mercadería: se reintegra al stock de esa sucursal y sale la nota de crédito asociada a la factura original.

Promociones y liquidaciones sin romper el margen



Descuento por porcentaje, 2x1 y precio de combo, con **vigencia por fecha, día de la semana y franja horaria**. Podés excluir productos y hasta **excluir sucursales** de una promo, y liquidar el sobrestock con precio de remate y fecha de cierre.

03 Presupuestás la obra, reponés y controlás.

Lo que pasa antes y después del mostrador: donde una ferretería grande gana o pierde la plata.

PRESUPUESTOS Y
COMPRAS



Presupuestos: el paso previo a toda venta de obra

Armás el detalle, se lo pasás al cliente y, cuando te dice que sí, **lo convertís en venta sin cargar un solo producto de nuevo.**

Cotizá lo que no tenés cargado

Un ítem suelto por nombre y precio, sin ensuciar el inventario. Con un tilde queda cargado para la próxima.

IVA y descuento por ítem

0, 10,5, 21 o el que escribas, línea por línea. Más descuento y recargo generales sobre el total.

Razón social, CUIT y validez

Datos fiscales del destinatario, y observaciones para aclarar hasta cuándo vale ese precio.

Se convierte en venta

Abre el punto de venta con todo en el carrito, y queda marcado como convertido: no se cobra dos veces.

- ✓ **Duplicalo** para el cliente siguiente, **compartilo como imagen** por WhatsApp y generá el **remito vinculado** para la entrega en la obra
- ✓ Estados **Pendiente / Aprobado / Rechazado** para saber en qué quedó cada uno, y el rastro hasta la venta que lo cerró



Compras y proveedores

- ✓ Armás el pedido **desde tu propio catálogo**, ordenado por menor stock: no tipeás un producto
- ✓ Cada pedido con su número **OC-xxxx** y su estado: pendiente, recibido o cancelado
- ✓ ¿Ya la tenés en la mano? **Cargar como ya recibida** y el stock se actualiza al instante
- ✓ Al recibir corregís el **costo unitario final**: el que te cobraron, no el de la lista
- ✓ Si el costo subió, Vendi te **sugiere el precio de venta nuevo** para que no sigas vendiendo al viejo
- ✓ Registrás el pago total o parcial, y compartís el pedido con el proveedor



Cuánto le debés a cada proveedor

No cargás nada aparte: la deuda se arma sola con los pedidos que recibiste y los pagos que fuiste registrando.

- ✓ Un pedido **en camino todavía no se debe**: recién cuenta cuando confirmás la recepción
- ✓ Por proveedor: cuánto compraste, cuánto pagaste, cuánto debés y **hace cuánto arrastrás la deuda más vieja**
- ✓ Filtro **Recibidos + Impagas** = exactamente la lista de lo que tenés que pagar esta semana
- ✓ Si le pagaste de más aparece como **saldo a favor**, no redondeado a cero



Contar el stock y verlo en plata

Armás una auditoría con los diez productos que te interesan, sin parar el negocio. Convierte **"me faltan 12 unidades"** en **"me faltan \$84.000"**, y el vendedor cuenta sin enterarse del costo.



Qué reponer, con números

Vendi mira tus ventas y marca lo que se te va a terminar, por urgencia. Arma el **pedido sugerido agrupado por proveedor** y lo copiás o se lo mandás por WhatsApp.



Historial de costo por producto

Cada recepción deja registrado a cuánto compraste esa vez. Cuando el proveedor aumenta por tercera vez en el trimestre, lo ves escrito y no de memoria.

Auditoría Total: quién hizo qué, y cuándo



Con quince personas y cinco sucursales la pregunta deja de ser *qué pasó* y pasa a ser *quién lo hizo*. Cada venta, cambio de precio, movimiento de caja, ajuste de stock, pedido a proveedor y cambio de permisos **queda asentado con nombre y hora**. Filtrás por categoría, tipo de evento, **usuario** y rango de fechas.

04 Vendé también fuera del mostrador.

Tu catálogo, tu página y tus canales, con el mismo stock y los mismos precios.

CANALES

CANAL 01

Catálogo para mandar por WhatsApp

Publicás tu catálogo y te queda **un link propio** para pasarle al corralón, al gremio o al cliente que pregunta precios todos los días. No necesitás tener página web: es **tu lista de precios siempre actualizada**, en el celular del cliente.

Siempre al día

Cambiás el precio en el sistema y el catálogo ya lo muestra.

Elegís qué mostrar

Producto por producto: qué se ve y a qué precio.

Por sucursal

Cada boca puede tener su propio link con su stock.

Cierra en tu WhatsApp

El botón de compra abre la charla con tu número.

CANAL 02

Tu propia página web

Una tienda online con tu marca, tu dominio y **el stock sincronizado con el mostrador**: cargás el producto una vez y ya está publicado. Si se vende en el local, baja de la web. Hay una plantilla específica para ferretería, y el armado inicial lo hace un asistente con IA (portada, banners y textos).

Cobro online

Mercado Pago con tu cuenta, transferencia o efectivo al retirar.

Otra pasarela

Si usás otra, se integra.

A PEDIDO

Precio web propio

Podés vender online a otro precio que en mostrador.

Pedidos web

Entran a un panel, los preparás y se descuentan del stock.



Bot de WhatsApp **EN DESARROLLO**

Un bot que atiende a tus clientes por WhatsApp: consulta de precio y stock, catálogo y toma de pedido, con **respuestas específicas del rubro ferretería**. Hoy ya funcionan los envíos de mensajes a tu cartera (campanas, recordatorios y cobranza) como servicio contratable.



App de clientes **EN DESARROLLO**

Una app donde el vecino encuentra tu ferretería en el mapa, ve **tus ofertas del día con stock real** y consulta sus puntos. Vos publicás la promo desde el sistema y aparece en la vidriera de la app.



Preventa en la calle

Portal para el preventista: catálogo, toma de pedidos desde el celular en la obra o en el cliente, y **reserva del stock** hasta que se factura.



Fidelización

Puntos, cupones, segmentación de clientes y campañas para el que hace tiempo no compra. Con métricas de qué te devolvió cada envío.



Contenido con IA

Textos y piezas para tus redes generadas desde tu propio catálogo, listas para publicar. Sin depender de una agencia para cada oferta.

05 Equipo, control y números para decidir.

Muchos empleados y muchas sucursales necesitan reglas claras y números confiables.

GESTIÓN Y DATOS



Tu equipo, con el acceso justo

- ✓ **Los usuarios que necesites:** se suman al plan, se invitan por mail y se asignan a una o varias sucursales
- ✓ **Roles editables** (dueño, encargado, vendedor, preventista) y roles propios que vos armes
- ✓ **28 permisos individuales:** ver costo, aplicar descuento, ajustar stock, transferir mercadería, ver todas las sucursales, exportar datos, corregir caja cerrada...
- ✓ **Auditoría filtrada por persona:** elegís un empleado y ves todo lo que tocó, con fecha y hora
- ✓ Comisiones por vendedor con planes y escalas
- ✓ Cuenta corriente / fiado para clientes de obra

A PEDIDO

A PEDIDO



Números que sirven para decidir

- ✓ **Tablero diario:** ventas, ticket promedio, margen y comparación contra el período anterior
- ✓ **Ranking de productos** por rotación, por margen y por lo que se está muriendo en el estante
- ✓ **Inteligencia de demanda:** predicción por producto y por sucursal, con estacionalidad
- ✓ **Alertas** de quiebre de stock, sobrestock y desvíos de margen
- ✓ **Metas por sucursal y por vendedor,** con seguimiento del avance
- ✓ **Exportación** a Excel y CSV para tu contador



Migrar tu catálogo no es el problema

Venís de un sistema viejo, de un Excel o directamente de la lista impresa del proveedor. Ninguna de esas cosas frena el arranque.

Excel o CSV

Subís tu planilla y la IA reconoce las columnas aunque se llamen distinto. Sin límite de productos.

Foto o PDF

Le sacás una foto a la lista del proveedor o a la factura y se arma el catálogo.

Te lo armamos

Nos mandás la lista por WhatsApp y te la cargamos nosotros.

Actualización masiva

Aumentos por rubro, por proveedor o por lista, con historial y vuelta atrás.



Ajuste por dólar

Lista de proveedor en dólares: cargás la cotización y Vendí recalcula los precios en pesos, con snapshot de qué cotización usaste.



Edición masiva

Cambiás precio, margen, categoría o proveedor de cientos de productos de una sola vez, con calculadoras y con historial de cada tanda.



Tus datos, seguros

En la nube, con respaldo y con registro de cada movimiento. Se entra desde cualquier PC, tablet o celular, sin instalar nada.

Arrancar no te frena el mostrador



Te ayudamos a **migrar el catálogo, configurar las sucursales y los depósitos** y a dejar los permisos de cada rol como los necesitás. Adentro del sistema hay un **asistente de ayuda** que le contesta a tu equipo, y del otro lado del WhatsApp estamos nosotros.

No estás comprando un sistema cerrado. Estás eligiendo con quién construirlo.

Vendi es un emprendimiento argentino, hecho en Córdoba. **Hablás directo con quien lo programa**, no con un call center. Si tu ferretería necesita una función que hoy no existe — una integración con tu contador, un reporte que tu socio quiere ver, una forma de vender que es tuya— se escucha, se planifica y se construye.

Acompañamiento real

Te ayudamos a migrar el catálogo, a configurar sucursales y depósitos, y a que tu equipo lo use desde el primer día.

Integraciones a medida

Otra pasarela de pago, tu sistema contable, tu balanza, tu proveedor. Se conversa y se cotiza.

Producto que se mueve

Ya está en producción con comercios que facturan todos los días, y cada semana entra algo nuevo.

TODO LO QUE ENTRA EN VENDI, DE UN VISTAZO

Catálogo y stock

Productos, categorías, combos y bultos · Stock por sucursal · Stock mínimo y alertas · Ubicación en depósito · Transferencias entre sucursales · Auditoría de stock · Códigos propios, de proveedor, barras y PLU

Venta

Punto de venta · Presupuestos con IVA y descuento por ítem, que se convierten en venta · Listas de precios ilimitadas · Categorías de cliente con descuento · Promociones y liquidaciones · Devoluciones y notas de crédito · Remitos · Tickets térmicos

Compras y plata

Cajas por sucursal con arqueos y cierre · Medios de pago con comisión y recargo · Facturación ARCA A/B/C, notas de crédito y recibos · Órdenes de compra OC-xxxx con costo final al recibir · Cuenta corriente de proveedores

Clientes y canales

Ficha de cliente e historial · Catálogo para WhatsApp · Tienda web con stock sincronizado · Mercado Pago, transferencia y efectivo · Pedidos web · Preventa en la calle · Fidelización y campañas

Equipo y control

Usuarios que se suman al plan · Roles editables y 28 permisos · Asignación por sucursal · **Auditoría Total** con filtro por usuario, categoría y fecha · Comisiones por vendedor · Cuenta corriente para clientes de obra

Decisiones

Tablero diario · Estadísticas y rendimiento · Inteligencia de demanda con productos en riesgo de quiebre · Pedido sugerido agrupado por proveedor · Metas por sucursal · Edición masiva y ajuste por dólar · Exportación a Excel

EL SIGUIENTE PASO

Mostranos cómo trabajás hoy y te armamos la demo con tus propios productos.

WhatsApp +54 9 351 631-5970 · vendiapp.com.ar

